



**Jean Monnet  
Centre of Excellence**

ADAM MICKIEWICZ UNIVERSITY, POZNAŃ

EU external actions in the contested global order –  
(in)coherence, (dis)continuity, resilience

# Pozycja Unii Europejskiej w gospodarce światowej European Union in global economy

Dr Joanna Skrzypczyńska

[joanna.skrzypczynska@amu.edu.pl](mailto:joanna.skrzypczynska@amu.edu.pl)

Academic Year 2020/2021



ADAM MICKIEWICZ  
UNIVERSITY  
POZNAŃ

Co-funded by the  
Erasmus+ Programme  
of the European Union



# Plan wykładu

- Polityka handlowa UE- na czym polega?
- Udział UE w handlu światowym
- Najważniejsi partnerzy handlowi UE
- Główne problemy i wyzwania dla polityki handlowej UE



# Wprowadzenie

- UE jest drugim największym eksporterem i importerem towarów na świecie
- Wraz ze Stanami Zjednoczonymi i Chinami UE jest jedną z trzech największych światowych potęg handlowych
- UE jest światowym liderem w handlu usługami.
- Choć w UE mieszka zaledwie 6,9 proc. ludności świata, jej udział w handlu z resztą świata stanowi około 15,6 proc. globalnego eksportu i importu.



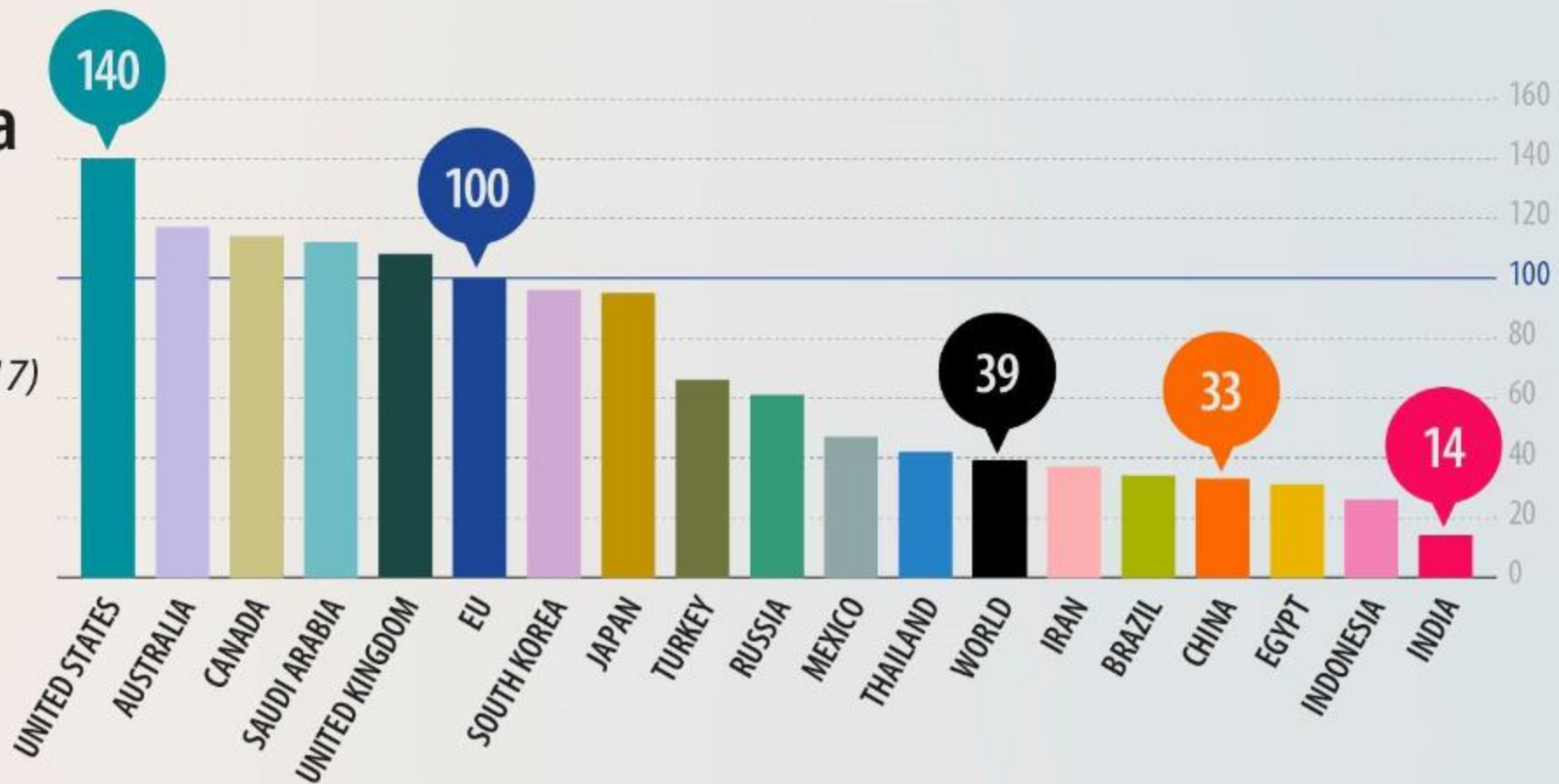
# Shares in world GDP in PPS (*%*, 2017)



*Note: The European Union represents the European Union with 27 Member States after 1 February 2020.*

# GDP per capita indices in PPS

(EU=100, 2017)



Note : The EU represents the European Union with 27 Member States after 1 February 2020.

# Polityka handlowa UE

- Handel jest dla UE jednym z czynników wzrostu i kluczowych priorytetów
- Polityka handlowa jest **kompetencją wyłączną UE**.
- Zniesie barier handlowych wewnątrz UE
- Wolny handel między państwami członkowskimi to jedna z zasad leżących u podstaw UE
- Wspólna Zewnętrzna Taryfa Celna wobec państw trzecich – unia celna 1968 rok





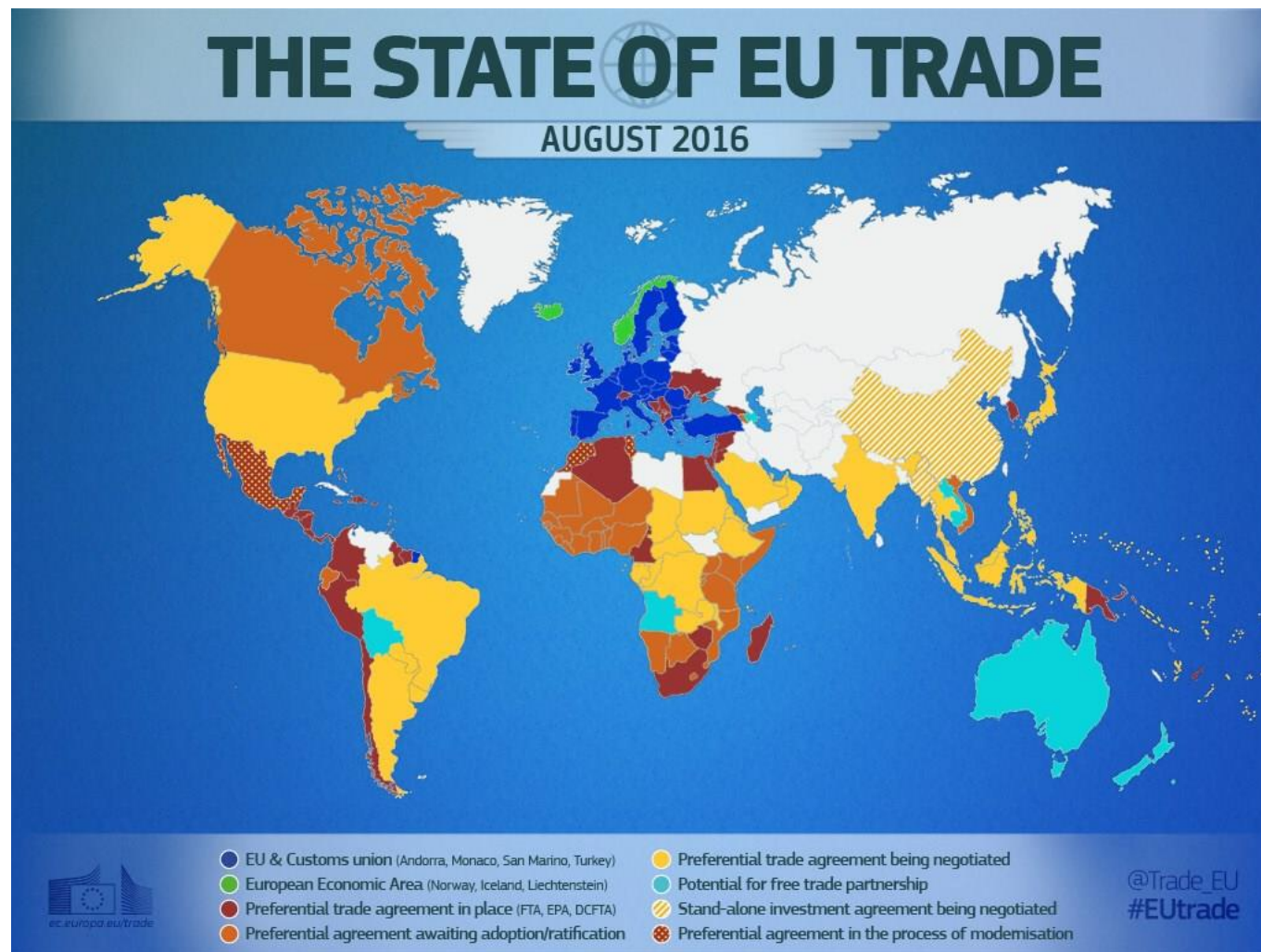
# Umowy handlowe UE

- Umowy handlowe to akty, którymi UE reguluje swoje stosunki handlowe z państwami trzecimi.
- To UE, a nie państwa członkowskie uchwała prawo w dziedzinie handlu i zawiera międzynarodowe umowy handlowe.



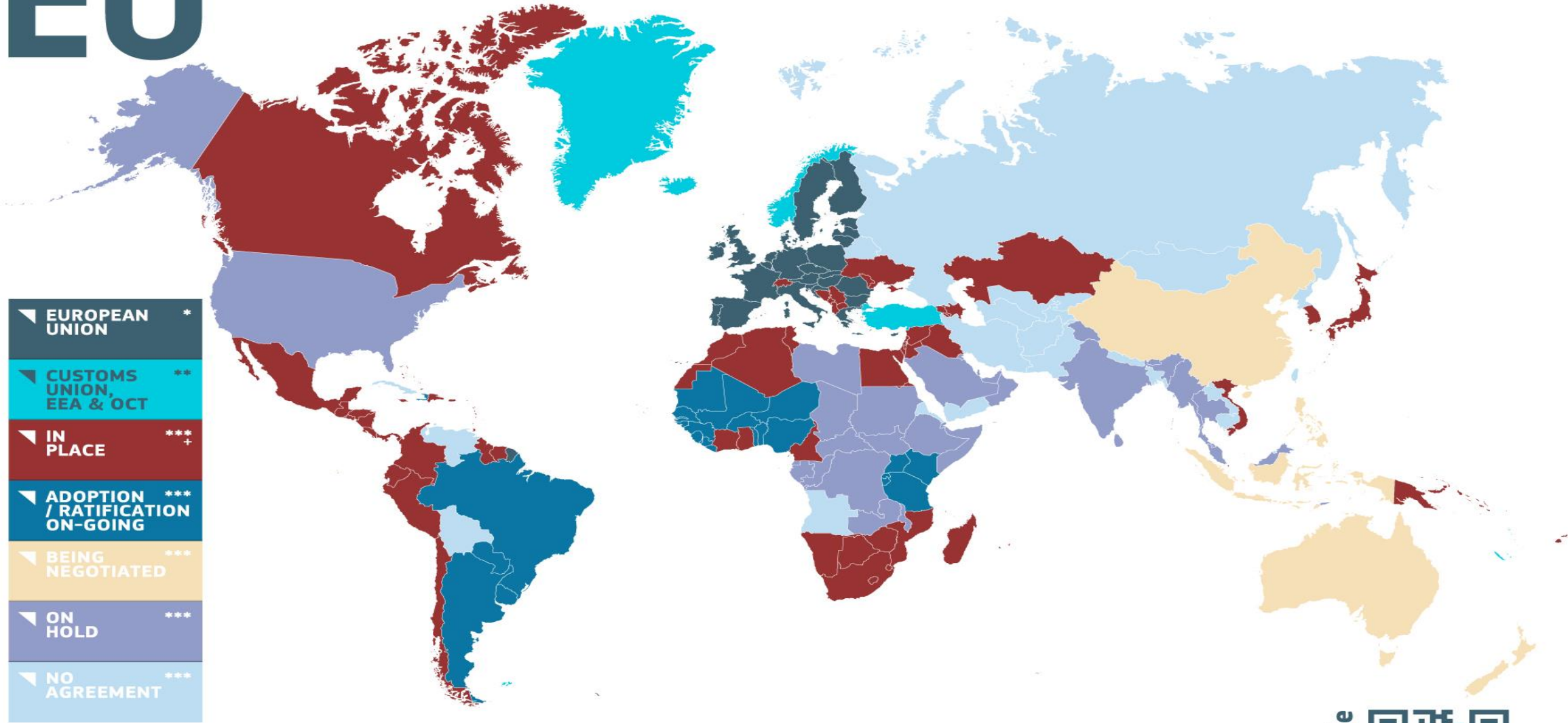
Umowy handlowe UE dzielą się na 3 kategorie, w zależności od treści:

- **umowy o partnerstwie gospodarczym** – wspierają rozwój partnerów handlowych z państw Afryki, Karaibów i Pacyfiku
- **umowy o wolnym handlu** – umożliwiają wzajemne otwarcie rynków dzięki przyznaniu preferencyjnego dostępu; są zawierane z krajami rozwiniętymi i gospodarkami wschodzącymi
- **układy o stowarzyszeniu** – są konkretyzacją szerszej zakrojonych porozumień politycznych.





# EU trade agreements 2020



▶ EUROPEAN UNION *	*
▶ CUSTOMS UNION, EEA & OCT **	**
▶ IN PLACE *** +	*** +
▶ ADOPTION / RATIFICATION ON-GOING ***	***
▶ BEING NEGOTIATED ***	***
▶ ON HOLD ***	***
▶ NO AGREEMENT ***	***

\* The United Kingdom withdrew from the European Union and is a third country as of 1 February 2020. During the transition period, which ends on 31 December 2020, Union law, with a few limited exceptions, continues to be applicable to and in the United Kingdom.  
 \*\* European Economic Area (EEA) / Overseas Countries and Territories (OCT).  
 \*\*\* Free Trade Agreement (FTA), Deep and Comprehensive Free Trade Agreement (DCFTA), Investment Agreement, Enhanced Partnership and Cooperation Agreement (EPCA), Partnership and Co-operation Agreement with preferential element (PCA).  
 + The agreements with Chile, Tunisia, and Eastern and Southern Africa are currently being updated; the updated agreement with Mexico is under ratification.

#EUtrade



# Handel zewnętrzny UE

- UE, Stany Zjednoczone i Chiny odpowiadały za 43% światowego handlu towarami w 2019 r.
- Głównym partnerem UE w eksporcie w 2019 r. były Stany Zjednoczone, a w imporcie Chiny.
- Maszyny i pojazdy stanowiły 41% eksportu UE i 33% importu UE w 2019 r.

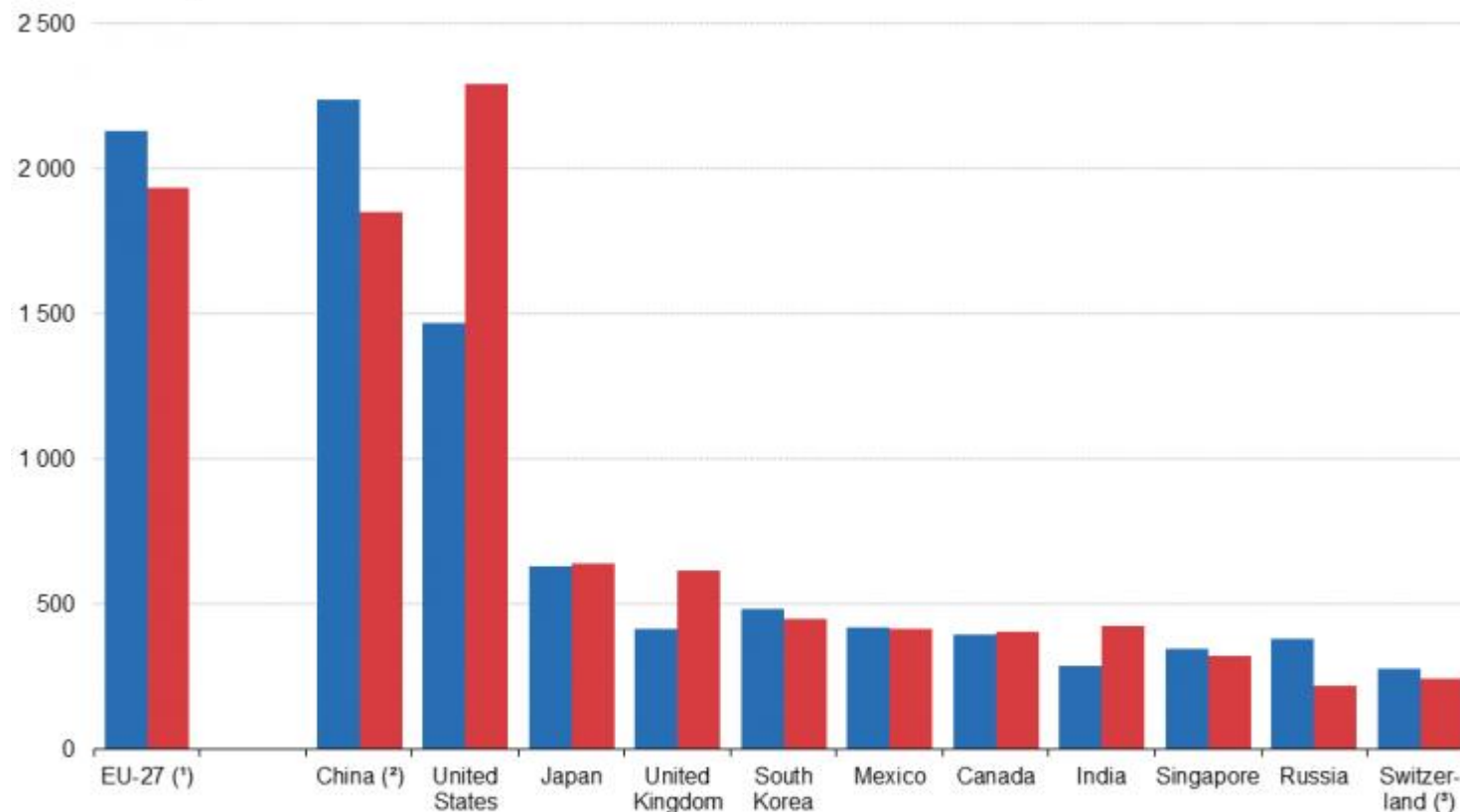


## UE w globalnym handlu

- UE jest drugim największym eksporterem i importerem towarów na świecie - tylko Chiny eksportują więcej towarów, a Stany Zjednoczone więcej importują.

**Main players for international trade in goods, 2019**

(billion EUR)



Note: ranked on the sum of exports and imports.

(¹) External trade flows with extra EU-27.

(²) Excluding Hong Kong.

(³) Including Liechtenstein.

Source: Eurostat (online data code: ext\_it\_introeu27\_2020) and UNCTAD

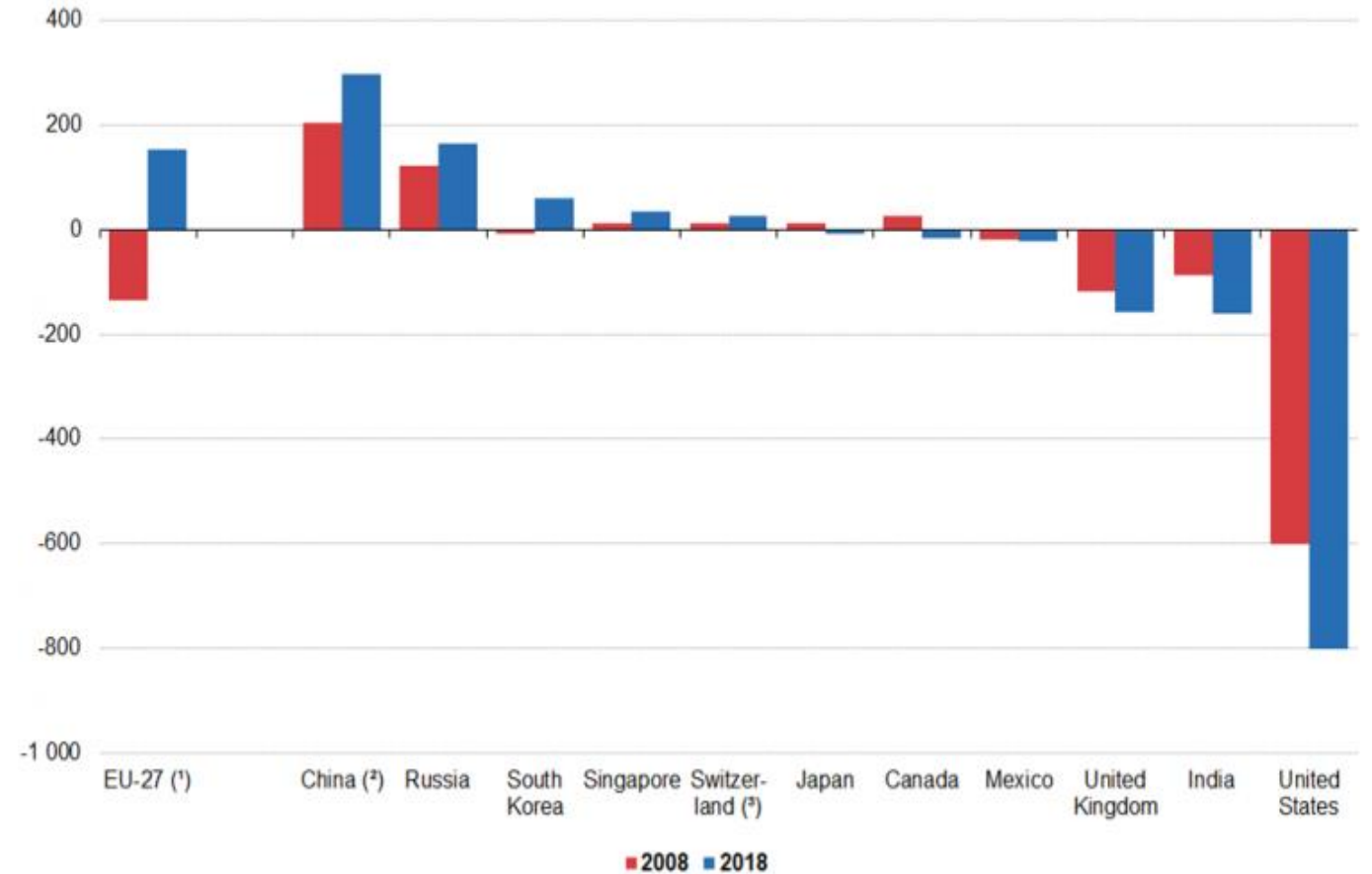
■ Exports ■ Imports

# Bilans handlowy

W 2019 r. Stany Zjednoczone miały największy deficyt handlowy w handlu zagranicznym.

Trade balance for international trade in goods, 2009 and 2019

(billion EUR)



(\*) External trade flows with extra EU-27.

# Udział UE w globalnym handlu

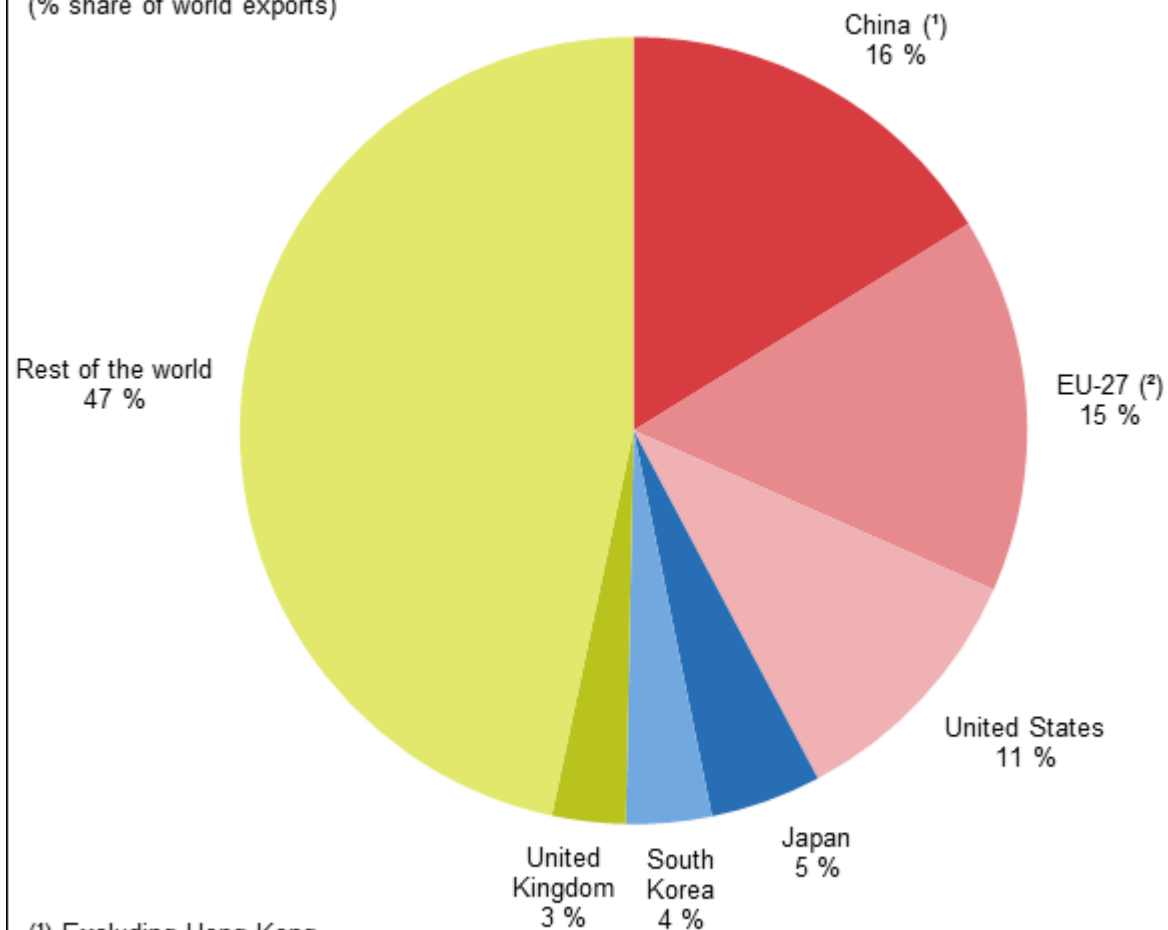
UE-27 miała drugi co do wielkości udział w światowym eksporcie i imporcie towarów w 2019 r .

Eksport towarów z UE-27 odpowiadał 15,4% światowego eksportu

Większy udział miały tylko Chiny (16,2%),

## Shares in the world market for exports of goods, 2019

(% share of world exports)



(¹) Excluding Hong Kong.

(²) External trade flows with extra EU-27.

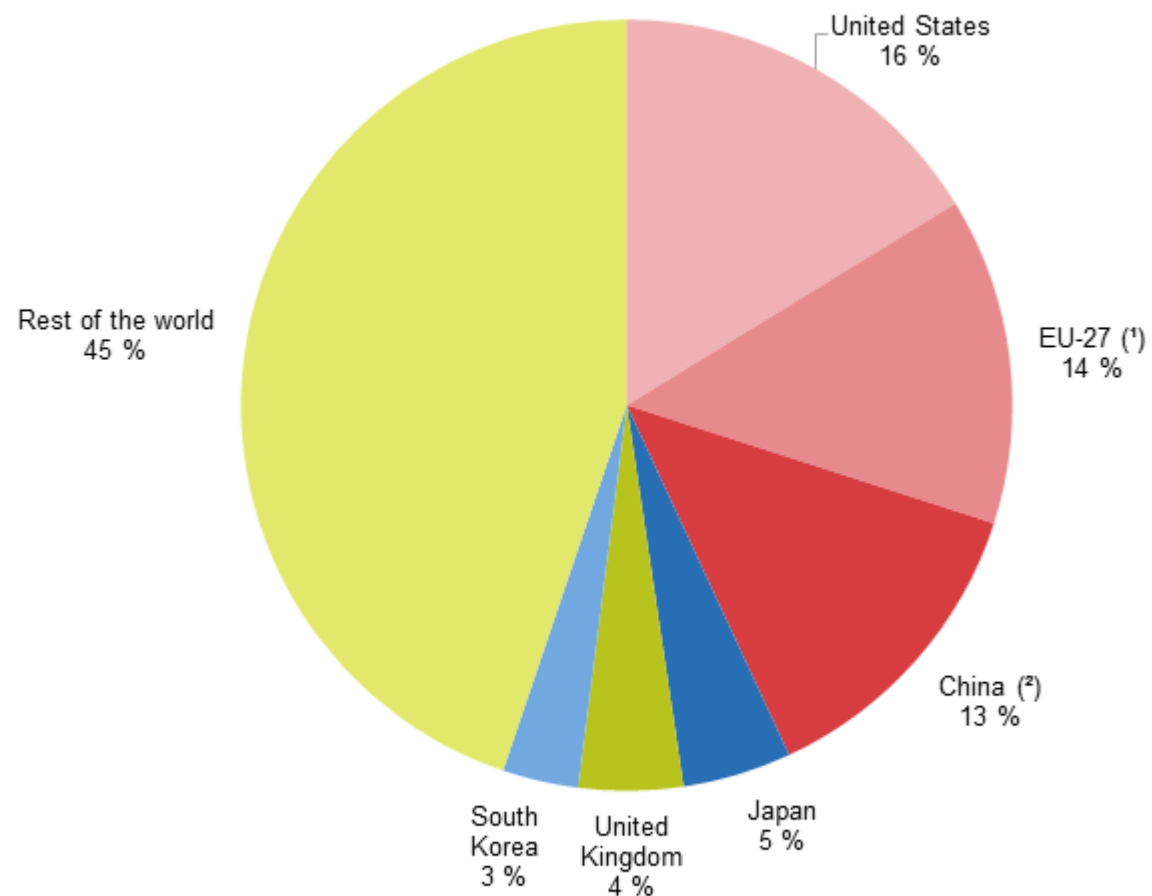
Source: Eurostat (online data code: ext\_It\_introeu27\_2020) and UNCTAD



# Udział UE w globalnym imporcie

W 2019 r. Stany Zjednoczone miały większy udział w światowym imporcie (16,2%) niż UE-27 (13,7%) oraz Chiny (13,1%).

**Shares in the world market for imports of goods, 2019**  
(% share of world imports)



<sup>(1)</sup> External trade flows with extra EU-27.

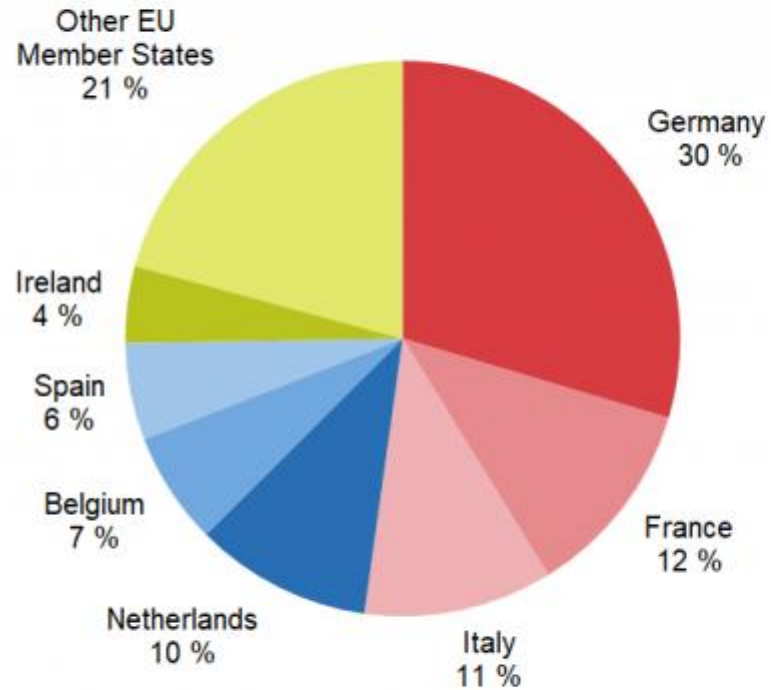
<sup>(2)</sup> Excluding Hong Kong.

Source: Eurostat (online data code: ext\_lt\_introeu27\_2020) and UNCTAD

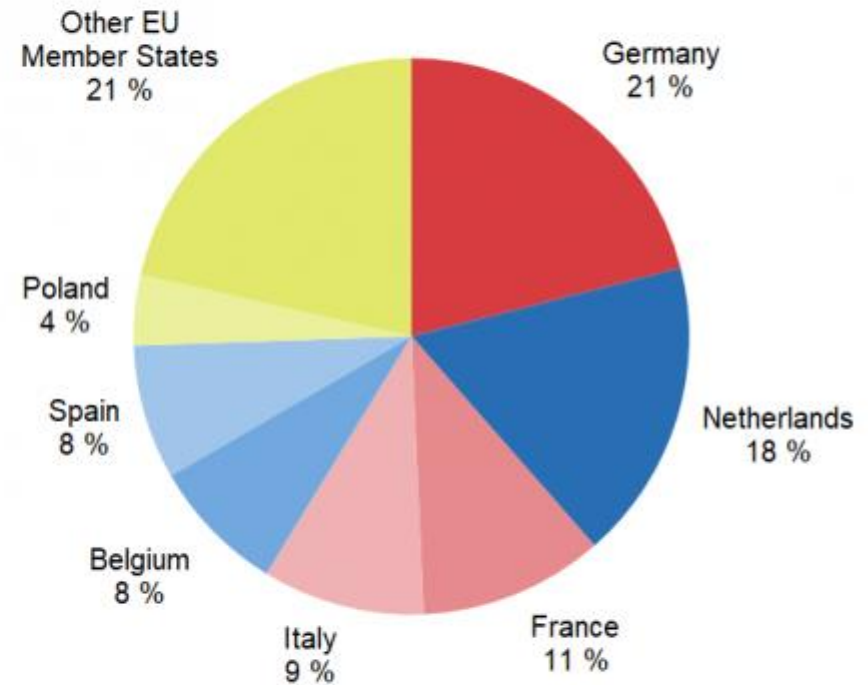
## Extra EU-27 trade in goods, 2019

(% share of EU-27 exports/imports)

### Exports



### Imports



Source: Eurostat (online data code: ext\_lt\_intratrd)

eurostat 



**Jean Monnet  
Centre of Excellence**

ADAM MICKIEWICZ UNIVERSITY, POZNAŃ

Co-funded by the  
Erasmus+ Programme  
of the European Union

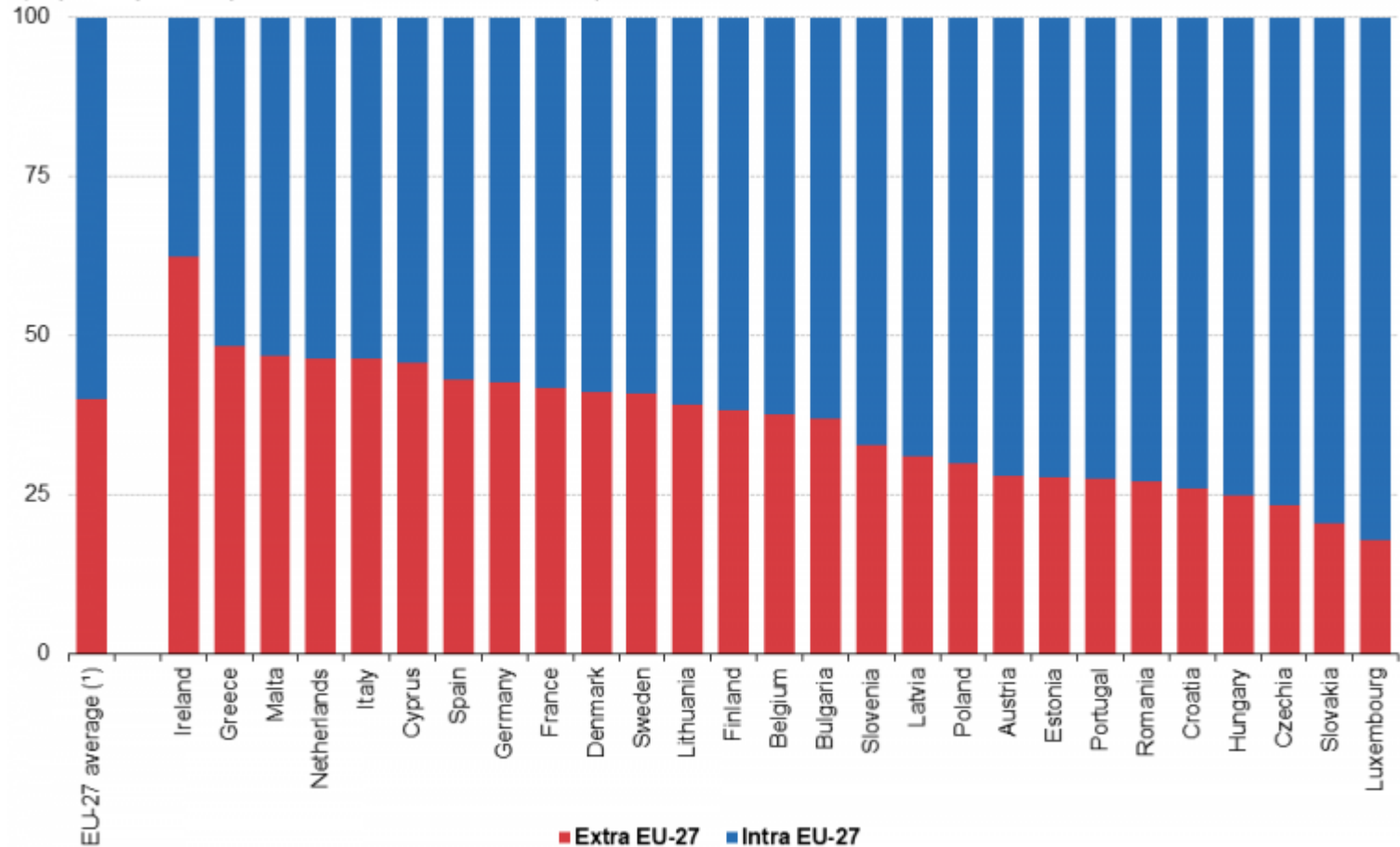


# Handel wewnętrzny a pozaunijny

Znaczenie rynku wewnętrznego UE podkreśla fakt, że wewnętrzny handel towarami (łącznie eksport i import) był wyższy niż handel pozaunijny (eksport i import łącznie) dla wszystkich państw członkowskich UE z wyjątkiem Irlandii

(Najwyższe udziały handlu wewnętrznego (powyżej 75% obrotów ogółem) odnotowano w Luksemburgu (82,0%), Słowacji (79,5%), Czechach (76,6%) i Węgrzech (75,1%),

**Intra and extra EU-27 trade in goods, 2019**  
(imports plus exports, % share of total trade)



(\*) Weighted average.

Source: Eurostat (online data code: ext\_lt\_intratrd)

# Główni partnerzy handlowi UE

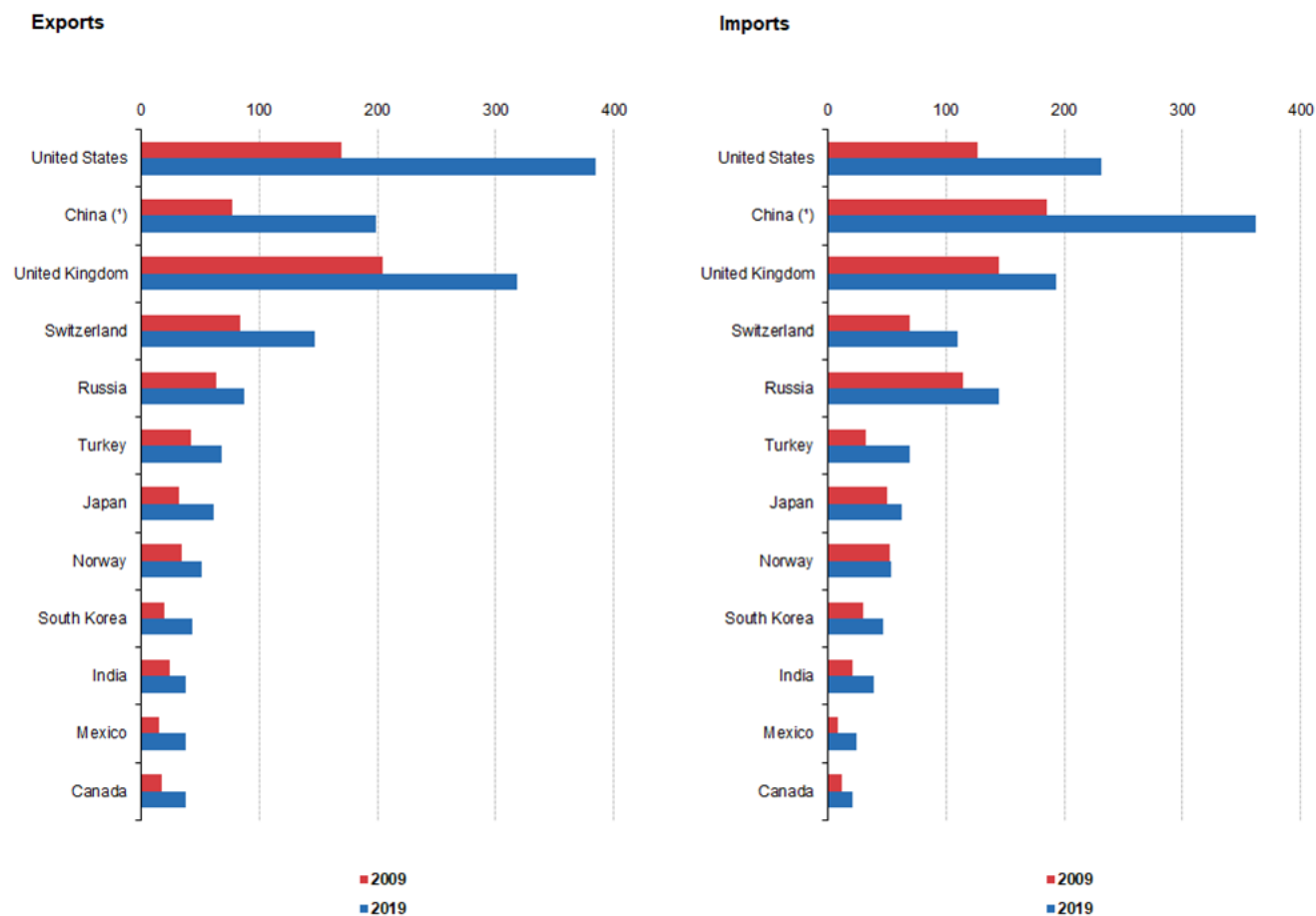
Wśród głównych partnerów handlowych najwyższe średnie roczne tempo wzrostu odnotowano w eksporcie do Chin (9,9%) i Meksyku (9,5%),

Najniższy wzrost odnotowano w eksporcie do Rosji (3,3%) i Norwegii (4,1 %).

Po stronie importu w latach 2009-2019 import towarów z Meksyku (10,5%) i Turcji (8,1%) charakteryzował się najwyższym średniorocznym tempem wzrostu.

Najmniejszy wzrost odnotowano dla importu z Norwegii (0,3%) i Rosji (2,3%), które były zarówno dużymi eksporterami produktów energetycznych, jak i Japonii (2,2%).

Extra EU-27 trade in goods by main trading partners, EU-27, 2009 and 2019  
(billion EUR)

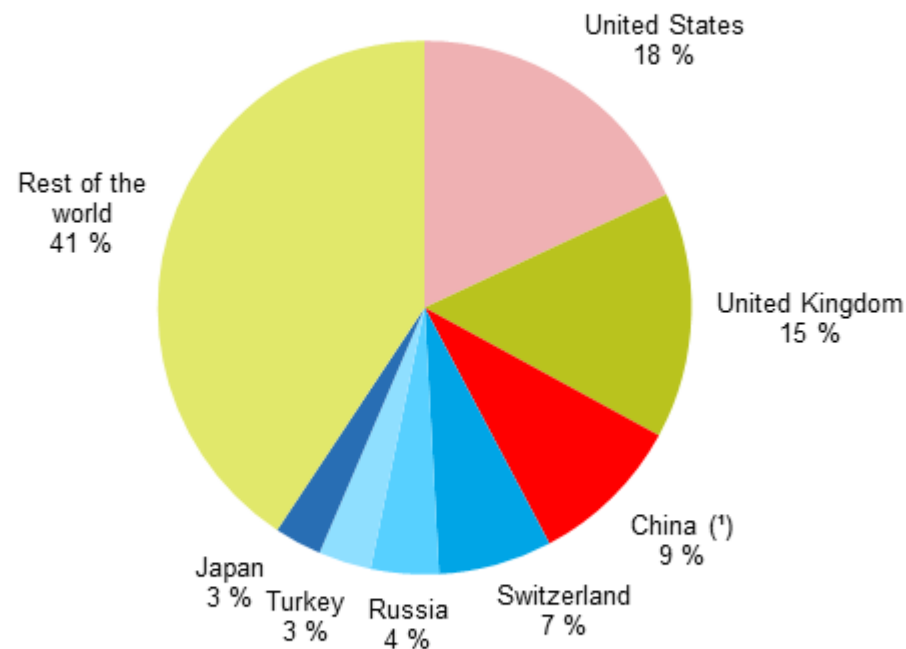


Note: partners are sorted according to the sum of imports and exports in 2019.  
(\*) Excluding Hong Kong.  
Source: Eurostat (online data code: ext\_lt\_maineu)

# Główni partnerzy w eksporcie UE

- Stany Zjednoczone są najczęstszym odbiorcą towarów eksportowanych z UE-27 w 2019 r. z udziałem na poziomie 18,0%.
- Wielka Brytania była drugim co do wielkości celem eksportu UE-27 (14,9% całości UE-27), a następnie Chiny (9,3%).
- Siedem największych rynków docelowych dla eksportu towarów z UE-27 - Stany Zjednoczone, Wielka Brytania, Chiny, Szwajcaria, Rosja, Turcja i Japonia - stanowiły prawie trzy piąte (59,3%) całego eksportu towarów z UE-27.

**Main trading partners for exports of goods, EU-27, 2019**  
(% share of extra EU-27 exports)



(\*) Excluding Hong Kong.

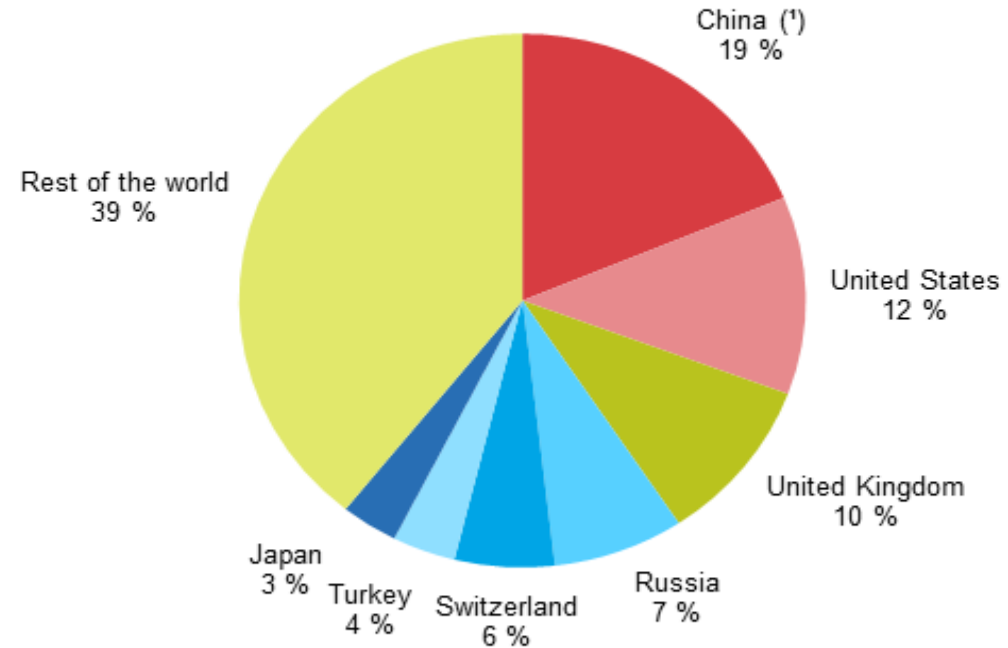
Source: Eurostat (online data code: ext\_lt\_maineu)



# Główni partnerzy w imporcie UE

- Chiny były największym dostawcą towarów do UE-27 w 2019 r.(18,7%)
- Kolejni partnerzy po stronie importu to Stany Zjednoczone (12,0%) i Wielka Brytania (10,0%)

**Main trading partners for imports of goods, EU-27, 2019**  
(% share of extra EU-27 imports)



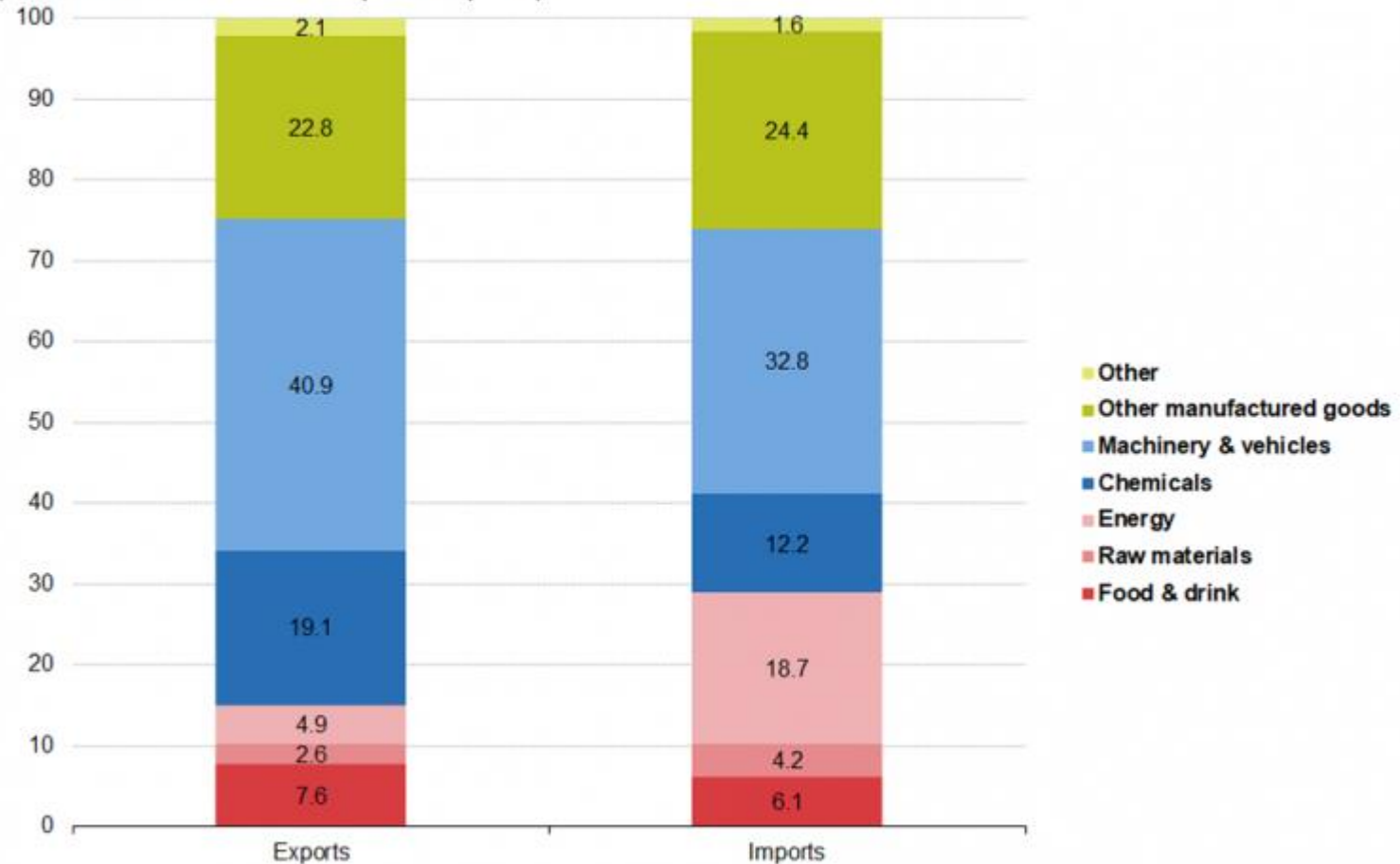
(\*) Excluding Hong Kong.

Source: Eurostat (online data code: ext\_lt\_maineu)

# Główne towary eksportowe i importowe UE

- Ogólny poziom eksportu był o 10,2% wyższy niż poziom importu.
- Najbardziej zauważalną różnicą jest udział energii, który był prawie czterokrotnie większy w przypadku importu niż w eksporcie.
- Niższy udział importu maszyn i pojazdów oraz chemikaliów w porównaniu z eksportem.

**Main exports and imports by product, EU-27, 2019**  
(% share of extra EU-27 exports/imports)



Source: Eurostat (online data code: ext\_lt\_intratrd)

# Wyzwania dla UE w handlu światowym

- UE a przyszłość wielostronnego system handlu
- ChRL i USA pozostają silnymi konkurentami UE.
- Brexit? I jego skutki



# UE a WTO



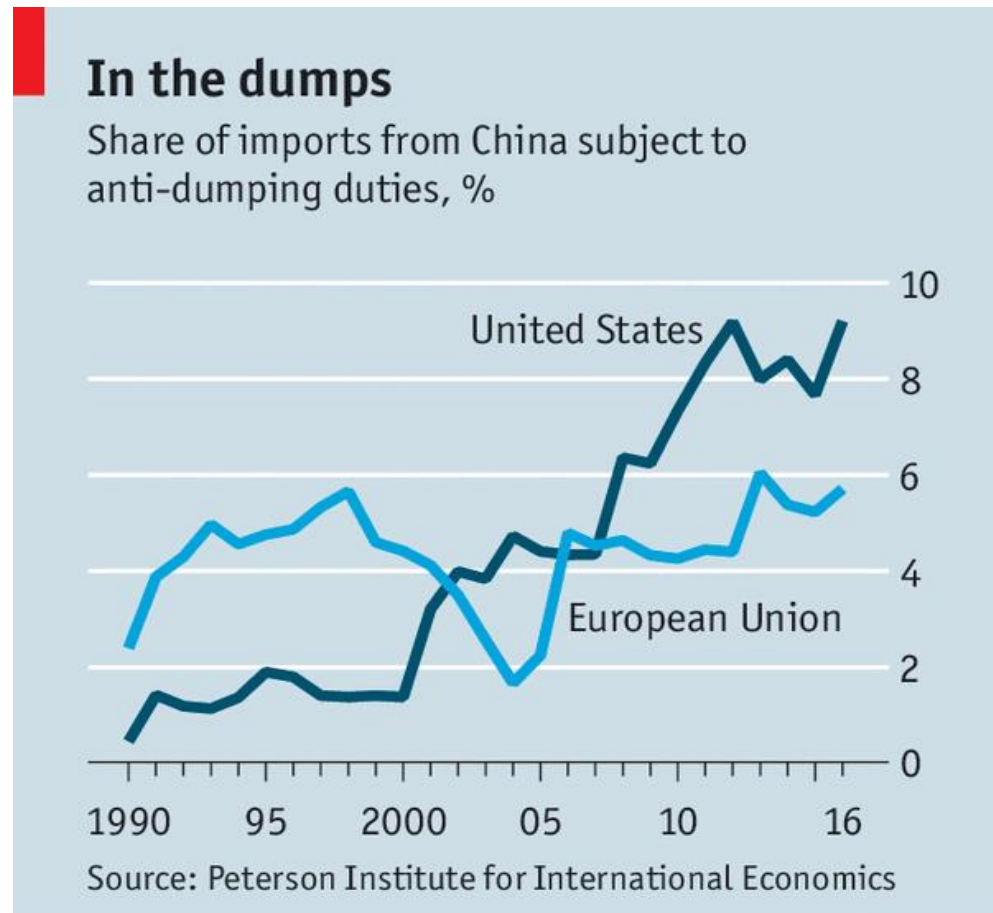
- UE przestrzega zasad Światowej Organizacji Handlu (WTO).
- W czerwcu 2018 r. w kontekście rosnących na całym świecie napięć handlowych Rada Europejska podkreśliła, że należy utrzymać i pogłębiać **system wielostronny oparty na prawie**.
- Stwierdziła również, że jest gotowa usprawnić – wspólnie z podobnie myślącymi partnerami – funkcjonowanie WTO.



# UE a Chiny



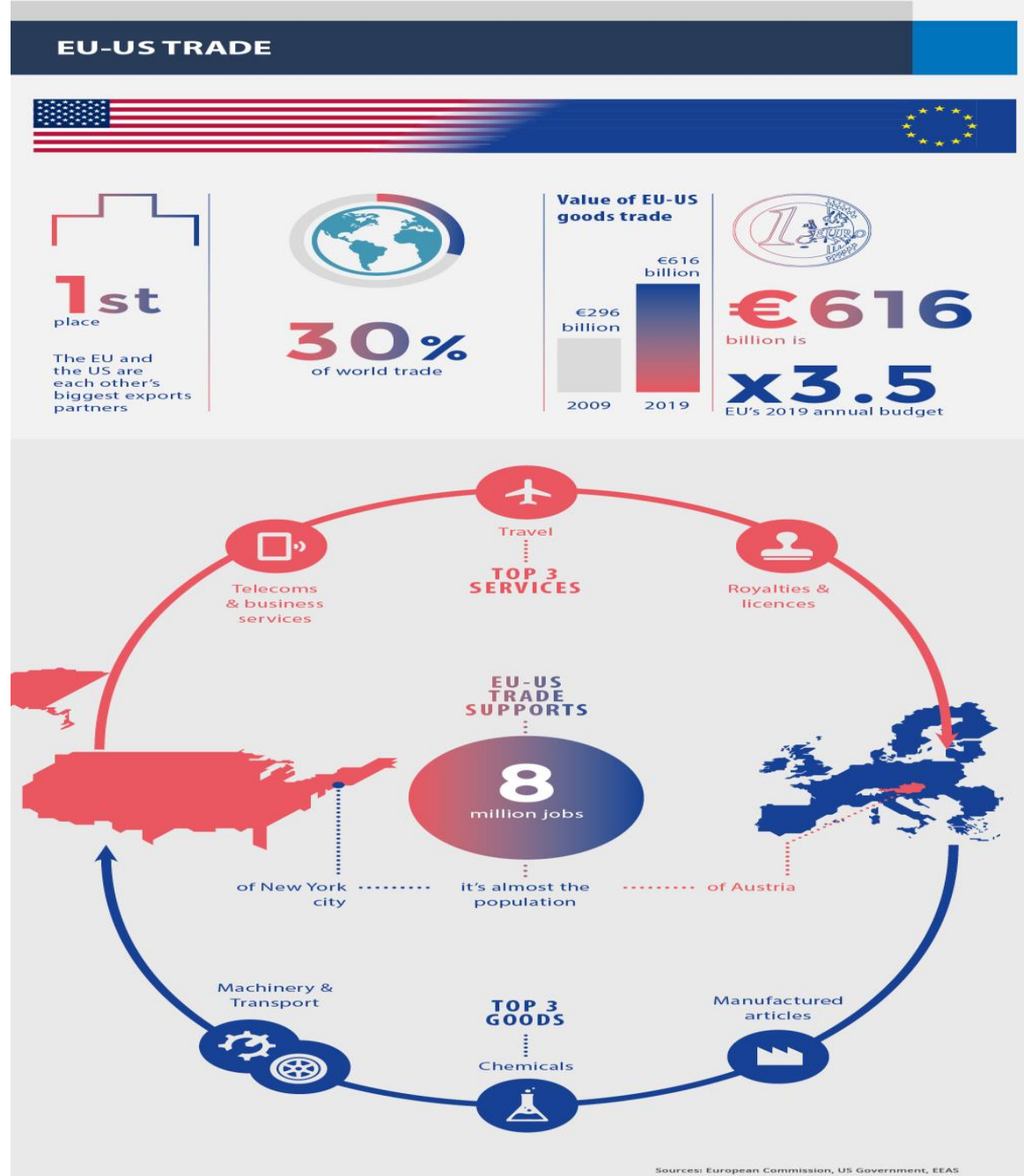
- Najważniejszy partner handlowy po stronie importu
- Napięte stosunki :inwestycje i dumping
- Cel: ochrona unijnego rynku





# UE a USA

- Zwrot ku protekcjonizmowi w polityce handlowej USA po dojściu Donalda Trumpa stanowił zagrożenie dla interesów gospodarczych UE
- Negocjacje z USA w sprawie Transatlantyckiego partnerstwa handlowo-inwestycyjnego (TTIP) zostały zawieszona.



# Brexit a handel UE



- 31 grudnia 2020 r. zakończył się okres przejściowy w związku z wystąpieniem Zjednoczonego Królestwa z UE.
- Oznacza to, że Zjednoczone Królestwo jest teraz formalnie państwem trzecim, a prawo UE nie ma już tam zastosowania.
- W handlu między Zjednoczonym Królestwem a UE obowiązują obecnie procedury i formalności celne.
- Od 1 stycznia 2021 r. unijne przedsiębiorstwa, które kupują towary z Wielkiej Brytanii i wprowadzają je na rynek UE, stały się **importerami**, a te, które dystrybuują produkty do Wielkiej Brytanii, **eksporterami**.

## EU 27 AND UK IN COMPARISON

	EU27		UK	
<b>Population (Q3 2020)</b>	448.5 million		67.3 million	
<b>GDP (2019)</b>	13 964 billion €		2 523 billion €	
<b>Trade in goods (2019)</b>	1st world trader		5th world trader (after EU, China, US and Japan)	
<b>Imports</b>	1 940 billion € of which 194 billion € from UK (10%, 3 <sup>rd</sup> supplier)		620 billion €	of which 49% from EU (1 <sup>st</sup> supplier)
<b>Exports</b>	2 132 billion € of which 319 billion € to UK (15%, 2 <sup>nd</sup> client)		420 billion €	of which 46% to EU (1 <sup>st</sup> client)
<b>Total trade</b>	4 072 billion € of which 514 billion € with UK (13%, 3 <sup>rd</sup> partner)		1 040 billion €	of which 48% with EU (1 <sup>st</sup> partner)



## The EU represents almost 50% of UK trade

- EU first trading partner for the UK (48,1%).
- UK third trading partner for the EU after the US and China (12,6%).

Goods/2019	Share			Ranking		
	Imports	Exports	Total trade	Imports	Exports	Total trade
UK in EU trade	10,0%	15,0%	12,6%	3	2	3
EU in UK trade	49,4%	46,1%	48,1%	1	1	1

# Źródła

- [https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/International trade in goods#The three largest global players for international trade: EU.2C China and the USA](https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/International_trade_in_goods#The_three_largest_global_players_for_international_trade:_EU.2C_China_and_the_USA)
- [https://ec.europa.eu/taxation\\_customs/uk-withdrawal-pl\\_en](https://ec.europa.eu/taxation_customs/uk-withdrawal-pl_en)
- <https://www.brexit.gov.pl/wp-content/uploads/2021/01/UK-EU-Trade-agreement-1.pdf>
- <https://ec.europa.eu/eurostat/documents/2995521/10868691/2-19052020-BP-EN.pdf/bb14f7f9-fc26-8aa1-60d4-7c2b509dda8e>
- <https://oec.world/en/profile/country/pol>
- Wąsiński M. Wnukowski D. Unia Europejska wobec tendencji w handlu, Biuletyn PISM Nr 16(1589), 30 stycznia 2018



Dziękuję za uwagę,

[joanna.skrzypczynska@amu.edu.pl](mailto:joanna.skrzypczynska@amu.edu.pl)